

5 Dicas para Encantar e Vender Mais

Nós separamos **5 dicas de especialistas** que poderão ajudar a sua **Distribuidora** a **vender ainda mais**. Confira!

Crie uma vitrine ou mostruário: Será que seu cliente conhece todos os seus produtos? E como você apresenta a eles as novidades? Um mostruário bem organizado, limpo e com variedade de produtos **atrai o seu cliente, valoriza seus produtos, agiliza na comunicação de novidades e facilita o seu trabalho**. Os clientes precisam conhecer, ver o produto, e assim identificar suas qualidades e benefícios, por isso a apresentação das peças pode ser decisiva no momento da venda.

Ofereça Amostras: Se for possível entregue uma amostra para ele testar e avaliar, demonstre ao cliente **parceria e fidelize**.

Crie um catálogo: Com um grande volume de produtos fica difícil para o cliente conhecer e lembrar de tudo o que você comercializa. Nem sempre com a correria do dia a dia, distância e tantas outras atividades o seu cliente conseguirá visitar a sua loja, **para facilitar e agilizar no atendimento, um catálogo poderá auxiliar e fará com que você venda ainda mais**.

Faça Eventos: Aniversário da empresa, dia do cliente, datas comemorativas, lançamento de produtos são uma ótima oportunidade para criar eventos dentro da sua loja e atrair o cliente para o seu negócio. Um coffee break, um brinde, algo simples, mas que saia da rotina e faça com que seu cliente **interaja mais com a sua equipe e fortaleça o relacionamento**.

Ofereça produtos e serviços complementares: Treine sua equipe de vendas e converse regularmente para que ela sempre peça ao cliente se precisa de um item a mais para completar sua obra. **Exemplo:** vendendo o perfil para o seu cliente para um corrimão ou portão, é certo que ele precisará dos **Acessórios da Alutim** para fazer a instalação deste perfil. Com isso é muito importante que sua equipe

conheça nossos produtos, a aplicação, e possa assim oferecer ao cliente a melhor solução.

Para auxiliar nesse quesito, a Alutim está à disposição fornecendo treinamentos para as equipes de vendas de nossos clientes. Entre em contato com nosso Setor Comercial. ■

WhatsApp Alutim



Sua equipe de Compras e Vendas já trabalha com WhatsApp? Adicione o nosso contato: **(47) 98814-4391**. Estamos atendendo em mais esse Canal de Vendas para auxiliar você. Fique ligado nas dicas do nosso status. ■

Visite nosso estande na Fesqua 2018

Programe sua agenda, estamos deixando tudo pronto para receber você!

| | | |
|--|------------------------------------|--|
| FESQUA <small>XII Feira Internacional de Esquadrias, Ferragens e Componentes</small> | 12 a 15 SETEMBRO 2018 | De 4ª a 6ª, das 14h às 21h Sábado, das 11h às 19h |
|--|------------------------------------|--|

Quando São Paulo vira a **Capital Mundial das Esquadrias**.

Visite nosso estande Rua 900 | Estande 910

Além da Fesqua, estaremos promovendo a palestra **Alutim | Soluções para Esquadrias de Alumínio** na **Sebraser XVI Seminário Brasileiro de Serralheria**. O evento acontecerá no mesmo local da feira no dia 14/09/2018 (sexta-feira) às 18h.

SEBRASER
XVI SEMINÁRIO BRASILEIRO DE SERRALHERIA

Para a palestra não é necessário fazer inscrição. Para mais informações, entre em contato conosco.